

Formulaire de candidature

Global Leverage Award

Remarque : L'emploi du genre masculin sur ce site a pour unique but d'alléger le texte et ne revêt aucun caractère discriminatoire.

Questions sur l'innovation proposée

Nom de l'innovation	MBFY-S
Nom de l'entreprise	MobyFly SA
Siège social	Bouveret
Rue, numéro, ville	Route des Illes 88, 1897 Bouveret
Année de création	2020
Secteur d'activité	Mobilité
Numéro IDE	411.760.494
Nombre d'employés	25
Description produits/services	MobyFly conçoit et licencie une technologie de bateaux hydrofoils à zéro émission à un réseau de chantiers navals et constructeurs partenaires, pour une gamme de ferries rapides allant de 12 à 350 passagers.
Site web	www.mobyfly.com
Traction actuelle (par ex. clients, revenus, utilisateurs, POC)	Série A clôturée en 2025 : CHF 10,1 millions levés ; Série B en préparation Sélectionnée Technology Pioneer par le World Economic Forum Classée trois fois parmi les Top 100 startups suisses prometteuses (2022, 2023, 2025) Prototype MBFY-10 testé et validé sur le Léman depuis décembre 2022

Questions sur le porteur de l'innovation

Nom et Prénom	Sue Putallaz
E-mail	sue@mobyfly.com
Téléphone	079 277 79 54
Ville de résidence	Genève
Lien vers profil LinkedIn	https://www.linkedin.com/in/sueputallaz/
Rôle/Fonction	CEO
Formation	UNIGE / EPFL

Questions fermées sur l'innovation proposée	Oui	Non
Avez-vous déjà testé votre innovation avec des utilisateurs réels ?	☐	☒
Quel est le degré de maturité TRL de la innovation ? (réponse attendue : un chiffre entre 1 et 9)	TRL : 7	
Votre innovation a-t-elle un impact direct sur l'une ou plusieurs de ces thématiques : ☐ Santé & Longévité ☐ Futur du Travail ☐ Education & Neurodiversité ☐ Inclusion & Accessibilité ☐ Confiance Numérique ☐ Lien Social & Communautés ☐ Sécurité & Protection ☒ Habitat & Urbanisme Humain ☒ Mobilité à Echelle Humaine ☐ Justice & Citoyenneté ☐ Autre :		

Questions ouvertes sur l'innovation proposée

Problème réel & impact humain

Quel problème concret votre innovation résout-elle, pour quels bénéficiaires et quel progrès réel apporte-t-elle pour l'humain ? (max. 1'000 caractères)

Le transport maritime de masse repose aujourd'hui sur des ferries diesel bruyants, polluants et coûteux à exploiter. Le marché mondial du ferry représente 4,1 milliards de passagers par an — un volume comparable à l'aviation commerciale — mais reste desservi par une technologie vieille de plusieurs décennies. Plus de 10 000 lignes de ferry de moins de 100 km existent déjà dans le monde, empruntant des voies navigables naturelles (lacs, rivières, côtes) qui pourraient absorber une part croissante de la mobilité urbaine et régionale sans construire de routes ou de voies ferrées supplémentaires. MobyFly conçoit des bateaux hydrofoils à zéro émission qui répondent directement à ce besoin : silencieux, sans vagues, sans pollution en vol, ils offrent aux opérateurs, municipalités et passagers une alternative crédible et immédiatement exploitable pour désengorger les infrastructures terrestres et réduire l'empreinte carbone de la mobilité quotidienne.

Innovation & preuves

Comment votre innovation résout-elle ce problème et quelles preuves scientifiques, techniques, cliniques ou terrain soutiennent sa pertinence ? (max. 1'000 caractères)

MobyFly développe des hydrofoils électriques dotés d'un système de foils rétractables et d'un pilotage informatique gérant tangage, roulis, hauteur de vol, évitement d'obstacles ainsi que l'appontage automatique. Nos foils, plus grands et plus robustes que ceux de la concurrence directe, permettent une navigation dans des vagues jusqu'à 2,5 m — qualifiant nos navires pour des routes océaniques et inter-îles, au-delà des seules voies intérieures. Sur le plan technique, nos ferries transportent les passagers à plus de 60 km/h tout en consommant jusqu'à 80% d'énergie en moins que les ferries diesel actuels, et opèrent dans des eaux dès 60 cm de profondeur (foils relevés). Le système de foils rétractables est protégé par deux brevets internationaux en cours de dépôt. La batterie de nos bateaux se recharge de 20% à 80% en moins de 38 minutes, aussi simplement qu'une voiture électrique.

Viabilité économique

Quel est votre modèle économique, votre potentiel de revenus et, si disponible, votre estimation de NPV en CHF ? (max. 1'000 caractères)

MobyFly adopte un modèle de technology licensor, à l'image d'Airbus ou d'Apple/Foxconn : nous concevons et licencions notre technologie hydrofoil à un réseau de chantiers navals et constructeurs partenaires, qui construisent et entretiennent les navires selon nos spécifications. Ce modèle limite nos coûts d'infrastructure et permet une mise à l'échelle rapide sans capital lourd en usines. Le marché adressable est important : l'industrie mondiale du ferry est évaluée à 611 milliards de dollars, avec plus de 10 000 lignes existantes de moins de 100 km. Pour les opérateurs, nos navires réduisent les coûts de maintenance d'au moins 60% et les coûts énergétiques jusqu'à 80% par rapport aux ferries diesel actuels, un argument économique fort pour l'adoption. MobyFly a clôturé un tour de Série A en 2025, levant CHF 10,1 millions, et prépare actuellement sa Série B pour accélérer le déploiement commercial de sa plateforme.

Développement durable & effet levier

Quel est l'impact social et environnemental de votre innovation, pourquoi votre équipe peut-elle l'exécuter (max. 1'000 caractères)

Nos hydrofoils zéro émission ne génèrent ni vagues, ni bruit, ni pollution en vol, et consomment jusqu'à 80% d'énergie en moins que les ferries diesel. En exploitant l'infrastructure naturelle existante - lacs, rivières et côtes - MobyFly évite les coûts et l'empreinte carbone liés à la construction de routes ou de voies ferrées, tout en désengorgeant la mobilité urbaine. Notre équipe combine une expertise reconnue — MobyFly a été sélectionnée Technology Pioneer du World Economic Forum et classée trois fois parmi les Top 100 startups suisses prometteuses (2022, 2023, 2025) — et un modèle d'exécution éprouvé de partenariats industriels, à l'image d'Airbus, permettant de déployer la technologie à grande échelle via un réseau de chantiers navals partenaires plutôt qu'une production interne lourde. Basée à Bouveret sur les rives du Léman, avec des bureaux à Porto et Saint-Genis-Pouilly, MobyFly est idéalement positionnée pour porter cette ambition en Europe.

Déclaration du candidat, consentement et conditions de soumission

En soumettant ce dossier de candidature au **Global Leverage Award**, je confirme être autorisé à représenter l'organisation candidate et certifie, à ma connaissance, l'exactitude des informations transmises. J'accepte que les informations communiquées dans le formulaire, ainsi que les documents joints, soient utilisées dans le cadre de l'appel à candidatures, de l'analyse administrative du dossier, de la présélection, de l'évaluation par le comité de sélection et le jury, ainsi que de l'organisation éventuelle de la participation à l'événement. J'accepte que ces informations puissent être transmises, dans la mesure nécessaire à l'évaluation du dossier, aux organisateurs du challenge, aux représentants autorisés de l'EPFL et de CorporateConnections, aux membres du comité de sélection, aux membres du jury, ainsi qu'à tout expert ou partenaire externe sollicité pour l'analyse des candidatures. Je reconnais que le dépôt du template officiel complété au format PDF est obligatoire et que tout dossier incomplet, non conforme, transmis dans un autre format ou ne respectant pas les consignes de soumission pourra être écarté du processus de sélection. Je comprends que les décisions de présélection, de sélection des finalistes et de désignation du lauréat relèvent de l'appréciation souveraine des organisateurs, du comité de sélection et du jury. Ces décisions sont finales, ne sont pas motivées individuellement et ne peuvent faire l'objet d'aucun recours dans le cadre du challenge. Je comprends enfin que la soumission d'un dossier ne garantit ni la sélection, ni la participation à la soirée finale, ni l'obtention du prix.

- ☒ J'ai lu et accepté la déclaration ci-dessus. Je confirme l'exactitude des informations transmises, accepte leur utilisation dans le cadre de l'appel à candidatures du Global Leverage Award, et reconnais le caractère final des décisions de sélection et confirme que le dossier joint respecte le template officiel obligatoire au format PDF.
- ☒ J'accepte les conditions de participation à l'événement, incluant l'autorisation de prise de vue et de diffusion des images dans le cadre de la communication du réseau.
- ☒ Je confirme également avoir pris connaissance de votre Politique de confidentialité et de ses mentions légales.
- ☒ Si je suis sélectionné parmi les finalistes, je m'engage à être présent à la soirée de remise des prix
- ☒ J'accepte d'être interviewé afin de mettre en avant l'activité de ma startup auprès de la communauté.
- ☒ Si je remporte le « Membership », je m'engage à mettre à profit les ressources et les connexions du réseau CorporateConnections
- ☐ J'accepte de recevoir des e-mails et des newsletters de la part du réseau.

- ☒ J'accepte de publier mon projet pour recevoir les votes du public.
- ☐ Je préfère que mon projet reste privé (pas de vote du public).

Lieu et date

Signature
(manuscrite ou digitale)

Le Bouveret, le 15 juillet 2026

