

Formulaire de candidature

Global Leverage Award

Remarque : L'emploi du genre masculin sur ce site a pour unique but d'alléger le texte et ne revêt aucun caractère discriminatoire.

Questions sur l'innovation proposée

Nom de l'innovation	Pousse seringue automatique
Nom de l'entreprise	BEMRC SA (Bureau d'Etude Mécanique)
Siège social	Sierre
Rue, numéro, ville	Rue de la Fraternité 21, 3976 Noës
Année de création	2006
Secteur d'activité	R&D
Numéro IDE	CHE-428.739.002
Nombre d'employés	4
Description produits/services	Pousse seringue automatique à fonctionnement sans accu, ni électricité
Site web	www.bemrc.ch
Traction actuelle (par ex. clients, revenus, utilisateurs, POC)	CICR, Hôpitaux, médecins, ... pour utilisation sur le terrain en cas de catastrophes, de guerres, ou en cas de coupure de courant.

Questions sur le porteur de l'innovation

Nom et Prénom	CAPPELLE Romuald
E-mail	info@bemrc.ch
Téléphone	+41 78 615 35 75
Ville de résidence	Chalais
Lien vers profil LinkedIn	https://www.linkedin.com/in/romuald-cappelle/
Rôle/Fonction	Founder & CEO
Formation	Mécanique et automation

Questions fermées sur l'innovation proposée

Oui Non

Avez-vous déjà testé votre innovation avec des utilisateurs réels ?

☒

☐

Quel est le degré de maturité TRL de la innovation ?

(réponse attendue : un chiffre entre 1 et 9)

TRL : 7

Votre innovation a-t-elle un impact direct sur l'une ou plusieurs de ces thématiques :

- ☒ Santé & Longévité
- ☐ Futur du Travail
- ☐ Education & Neurodiversité
- ☐ Inclusion & Accessibilité
- ☐ Confiance Numérique
- ☐ Lien Social & Communautés
- ☐ Sécurité & Protection
- ☐ Habitat & Urbanisme Humain
- ☐ Mobilité à Echelle Humaine
- ☐ Justice & Citoyenneté
- ☐ Autre :

Questions ouvertes sur l'innovation proposée

Problème réel & impact humain

Quel problème concret votre innovation résout-elle, pour quels bénéficiaires et quel progrès réel apporte-t-elle pour l'humain ? (max. 1'000 caractères)

Le pousse seringue automatique résout le problème de l'alimentation électrique de ces appareils lors des interventions sur le terrain, en cas d'accidents, de catastrophes ou de guerres. Ce pousse seringue, réutilisable et sans entretien, est une solution économique et n'a pas besoin d'alimentation électrique, son fonctionnement est mécanique.

Il peut aussi être utile pour les lieux où l'électricité n'est pas sûr, comme les pays sous développés.

Il s'adapte à plusieurs modèles et tailles de seringues.

Les bénéficiaires sont nombreux, Ce sont les personnes devant intervenir en cas d'urgences comme les hôpitaux, ambulanciers, pompiers, SMUR, HEMS, EMT, CICR, armée, le Corps médical Européen, ...

L'Europe représente ~28% du marché mondial des services d'ambulance hélicoptères.

Innovation & preuves

Comment votre innovation résout-elle ce problème et quelles preuves scientifiques, techniques, cliniques ou terrain soutiennent sa pertinence ? (max. 1'000 caractères)

Le prototype n°1 a validé l'idée du fonctionnement avec plusieurs tailles de seringues.

Le prototype n°2 va confirmer l'aspect pratique du pousse seringue, en ayant une version allégée.

Actuellement deux contacts sont en discussions pour les essais réels avec le prototype n°2 dès qu'il serait prêt.

Viabilité économique

Quel est votre modèle économique, votre potentiel de revenus et, si disponible, votre estimation de NPV en CHF ? (max. 1'000 caractères)

A l'échelle mondiale, le nombre de pousse seringue automatique est intéressant.

1 - La fabrication des pièces peut être sous-traitée dans différents endroits afin de garantir le montage.

2 - Le montage et le packaging très simple peut être sous-traité avec des partenaires proches.

3 - La vente peut se faire en direct et les pousse seringues envoyés.

Les points 1 et 2 sont déjà en cours de discussions avec des sous-traitants.

L'estimation en CHF sera réalisée plus précisément une fois le prototype n°2 validé.

Actuellement, il y a ~278 établissements hospitaliers en CH, ~2965 établissements de santé (hôpitaux et cliniques), ~996 établissements hospitaliers en IT, ~1841 établissements hospitaliers en DE

Total pour la liste ci-dessus = 6080 établissements hospitaliers

Exemple - Considérons que :

Si on arrive en production avec un PR à 400.-CHF et un PV à 600.-

Moyenne des ventes de 1 par établissement

CA 6080 x 600.- = 3'648'000.-CHF/HT

Développement durable & effet levier

Quel est l'impact social et environnemental de votre innovation, pourquoi votre équipe peut-elle l'exécuter (max. 1'000 caractères)

L'impact social peut nous amener du travail sur du long terme.

Des milliers de pousse seringues peuvent être demandées à l'année.

En utilisation sur le terrain, il peut quand même s'abîmer ou se perdre, il sera donc aussi à remplacer.

Déclaration du candidat, consentement et conditions de soumission

En soumettant ce dossier de candidature au **Global Leverage Award**, je confirme être autorisé à représenter l'organisation candidate et certifie, à ma connaissance, l'exactitude des informations transmises. J'accepte que les informations communiquées dans le formulaire, ainsi que les documents joints, soient utilisées dans le cadre de l'appel à candidatures, de l'analyse administrative du dossier, de la présélection, de l'évaluation par le comité de sélection et le jury, ainsi que de l'organisation éventuelle de la participation à l'événement. J'accepte que ces informations puissent être transmises, dans la mesure nécessaire à l'évaluation du dossier, aux organisateurs du challenge, aux représentants autorisés de l'EPFL et de CorporateConnections, aux membres du comité de sélection, aux membres du jury, ainsi qu'à tout expert ou partenaire externe sollicité pour l'analyse des candidatures. Je reconnais que le dépôt du template officiel complété au format PDF est obligatoire et que tout dossier incomplet, non conforme, transmis dans un autre format ou ne respectant pas les consignes de soumission pourra être écarté du processus de sélection. Je comprends que les décisions de présélection, de sélection des finalistes et de désignation du lauréat relèvent de l'appréciation souveraine des organisateurs, du comité de sélection et du jury. Ces décisions sont finales, ne sont pas motivées individuellement et ne peuvent faire l'objet d'aucun recours dans le cadre du challenge. Je comprends enfin que la soumission d'un dossier ne garantit ni la sélection, ni la participation à la soirée finale, ni l'obtention du prix.

- ☒ J'ai lu et accepté la déclaration ci-dessus. Je confirme l'exactitude des informations transmises, accepte leur utilisation dans le cadre de l'appel à candidatures du Global Leverage Award, et reconnais le caractère final des décisions de sélection et confirme que le dossier joint respecte le template officiel obligatoire au format PDF.
- ☒ J'accepte les conditions de participation à l'événement, incluant l'autorisation de prise de vue et de diffusion des images dans le cadre de la communication du réseau.
- ☒ Je confirme également avoir pris connaissance de votre Politique de confidentialité et de ses mentions légales.
- ☒ Si je suis sélectionné parmi les finalistes, je m'engage à être présent à la soirée de remise des prix
- ☒ J'accepte d'être interviewé afin de mettre en avant l'activité de ma startup auprès de la communauté.
- ☒ Si je remporte le « Membership », je m'engage à mettre à profit les ressources et les connexions du réseau CorporateConnections
- ☒ J'accepte de recevoir des e-mails et des newsletters de la part du réseau.

- ☐ J'accepte de publier mon projet pour recevoir les votes du public.
- ☐ Je préfère que mon projet reste privé (pas de votre du public).

Lieu et date

Signature
(manuscrite ou digitale)

Noës, le 23.07.2026

BENRG
Bureau d'étude mécanique

